

Business case Benchmark-Geo

Wat houdt het in?

Via het online platform www.benchmark-geo.nl krijgt men aan de hand van een groot aantal indicatoren een goed inzicht in het gebruik van geo-informatie binnen de eigen gemeente. Het platform faciliteert de mogelijkheid om de eigen status te vergelijken met die van andere gemeenten. In een wiki-achtige omgeving beschrijven de deelnemers hun "good practices" waaruit verbeterstappen worden geformuleerd. Het platform faciliteert de mogelijkheid om op een eenvoudige manier met de andere gemeenten te communiceren en berichten achter te laten en het heeft een agenda om bijeenkomsten te plannen.

Voor wie is de benchmark bedoeld?

- Gemeenten die **kosten willen besparen** door efficiëntere inzet van eigen personeel en middelen;
- Gemeenten die **de inhuur van externe expertise moeten terugdringen**, maar toch verder willen met het formuleren en uitvoeren van beleid;
- Gemeenten die willen **samenwerken met andere gemeenten** om van elkaar te leren.

De investering

De kosten om de Benchmark-Geo één jaar lang (geheel 2011) te gebruiken, inclusief de deelname aan twee workshops zijn bij inschrijving vóór 15 december 2010 € 3.000,- en daarna € 4.950,-.

Eigen uren voor deelname aan twee workshops: 2 x 4 uur
Eigen uren invullen Benchmark-Geo: 16 tot 32 uur

Wat levert het op?

- In kort tijdsbestek een goed inzicht in de huidige inrichting van de (geo-)informatievoorziening in uw gemeente;
- Inzicht in de mogelijkheden om met minimale inspanningen direct eenvoudige verbeteringen in de (geo)informatievoorziening te realiseren (laaghangend fruit plukken: zie kader);
- Een netwerk van deelnemers om van te leren door kennis en ervaring te delen en "good practices" en verbeterstappen samen te formuleren;
- Een basis om de scope van projecten beter af te bakenen, het opdrachtgeverschap beter in te vullen en de uitvoering van projecten beter te beheersen;
- Een basis voor het opstellen van een meerjarenstrategie I&A.

Voorbeeld laaghangend fruit plukken

De (geo)informatievoorziening binnen uw gemeente kan soms al op eenvoudige wijze worden verbeterd. De benchmark laat onder andere zien in welke bestanden gegevens zijn vastgelegd en maakt inzichtelijk of hierin dubbelingen voorkomen. Dit kan op korte termijn leiden tot het maken van afspraken over eenduidige en eenmalige opslag van de gegevens in één bestand en over het beheer en het ontsluiten daarvan met de aanwezige geo-ICT middelen. Bijvoorbeeld voor het in een kaartbeeld kunnen presenteren van voorzieningen zoals scholen, welzijncentra en sportaccommodaties.

De kwantitatieve baten

1. Het plukken van laaghangend fruit levert in de meeste gevallen al meer op dan de volledige investering van deelname aan de benchmark!;
2. Het gebruik maken van het netwerk van deelnemers en de "good practices" bespaart op externe inhuur;
3. Een betere afbakening en beheersbaarheid van projecten helpt kostenoverschrijdingen te voorkomen;
4. De basis voor de meerjarenstrategie zorgt voor een betere onderlinge samenwerking en een beter opdrachtgeverschap waardoor minder externe inhuur nodig is.

Samenvatting en conclusie

De Business Case is positief, want de baten zijn hoger dan de geringe investeringen voor deelname aan de Benchmark-Geo. Deelname aan de Benchmark-Geo kan worden gefinancierd uit besparingen op de externe inhuur.